

Dipl.-Wirt.-Ing. Heinrich Schaible

JAHRGANG: 1968

AUSBILDUNG/Studium:

- 1991: Auslandssemester an der Schulich School of Business, York University, Toronto
- 1988-1994: Studium des Wirtschaftsingenieurwesens, Technische Universität Fredericiana Karlsruhe, Diplomarbeit am Institut für Industriebetriebslehre und Industrielle Produktion, Universität Straßburg, Titel: „Informationsfilter in Unternehmen“ (Note sehr gut)

BERUFSPRAXIS:

- Seit 2005: Geschäftsführer/Mehrheitsgesellschafter, Dr. Maier & Partner GmbH, Stuttgart, Personalberatung/ Executive Search
- 2003-2005: CSO/ Gesellschafter, ELITE Simulation Solutions AG, Dübendorf, Schweiz,
- 2001-2003: Partner, Dr. Maier & Partner GmbH, Stuttgart, Personalberatung / Executive Search
- 1994-2001: Leiter Geschäftsbereich General & Business Aviation, Jeppesen Sanderson Inc., Denver/Neu-Isenburg, Tochtergesellschaft von Boeing, Seattle, Chicago, Luftfahrtzulieferer - Kartografie, Flugplanungssoftware, etc

GESTALTUNG VON NACHFOLGEPROZESSEN UND BETEILIGUNGEN:

- 2019: Engagement bei Business Angels Region Stuttgart, Beteiligung an Start-up Unternehmen
- 2017: Gründung der Tochtergesellschaft Conprio Immobilien GmbH, Verwaltung von Immobilien
- 2017: Gründung und Aufbau der Tochtergesellschaft, Dr. Maier + Partner Personalmarketing GmbH
- 2016: Gründung und Aufbau der Tochtergesellschaften, Dr. Maier + Partner Interim Management GmbH, Dr. Maier + Partner HR Consulting GmbH
- 2012: Übernahme der restlichen 60% der Anteile an Dr. Maier + Partner, Neuordnung der Gesellschafterstruktur und Beteiligung mehrerer Partner am Unternehmen
- 2010: Gründung einer eigenen Beteiligungsfirma (Conprio GmbH) und Übernahme von 40% der Anteile an der Dr. Maier + Partner GmbH
- 2005ff: Vorbereitung der Unternehmensnachfolge der Dr. Maier + Partner GmbH, ein 1969 gegründetes Beratungsunternehmen (Executive Search)
- 2003: MBI in ein Technologie Start-up in der Schweiz, Erwerb von 15% der Anteile an der Elite Simulation Solutions AG, Restrukturierung / Neuordnung der Gesellschafterstruktur / Wachstumsfinanzierung
- 2000: Erste Erfahrung mit M&A, Veräußerung elterliches Unternehmen